

PointBridge services

Three service streams for business

PointBridge helps businesses source and buy products, improve operations and develop market opportunities, with a focus on Senegal and China.

PointBridge Sourcing

Source suppliers or buy directly from PointBridge. Our Chinese supplier partnerships enable us to act as product seller, with the role and terms confirmed in your quotation.

- Supplier search, quotation comparisons and procurement coordination.
- Product supply across technology, home goods, appliances and business equipment; other needs by enquiry.
- Product specifications, availability, delivery and after-sales terms agreed for each sale.

PointBridge Business Systems

Review existing procurement processes and improve daily operations with clearer workflows, integrated websites and practical tools.

- Procurement System Assessment with gap findings and a prioritised action roadmap.
- Process improvement, websites and quotation or enquiry workflows.
- Order tracking, stock dashboards, supplier records and customer follow-up.

PointBridge Market Advisory

Understand a sector, identify relevant actors and explore commercial activity in Senegal. Support includes companies in China looking at the Senegalese market.

- Sector research, opportunity mapping and dated economic or competitive briefs.
- Distributor and representative search, stakeholder mapping and market-entry options.
- Appoint PointBridge as your representative, or ask us to find another local company to represent you.

A clearly scoped engagement

Each proposal identifies the client, deliverables, responsibilities, fees and limits. Assessments can be purchased independently of implementation. Product supply requires a confirmed quotation. Market introductions do not guarantee sales or exclusivity.

Mass Dioukhane / International consultant
contact@pointbridge.sn / pointbridge.sn
Telephone: +221 76 574 81 36

Les services PointBridge

Trois offres au service des entreprises

PointBridge accompagne vos achats, l'organisation de votre activité et votre développement commercial au Sénégal, en s'appuyant notamment sur des partenariats en Chine.

PointBridge Sourcing

Nous recherchons vos fournisseurs ou vous vendons directement des produits grâce à nos partenariats en Chine. Le devis précise notre rôle et les conditions de fourniture.

- Recherche de fournisseurs, comparaison des devis et coordination des achats.
- Produits informatiques, articles pour la maison, électroménager et équipements professionnels.
- Spécifications, disponibilité, livraison et service après-vente convenus pour chaque vente.

PointBridge Business Systems

Nous examinons votre organisation et mettons en place des méthodes plus simples, des sites web et des outils de gestion adaptés.

- Diagnostic des achats, identification des blocages et plan d'amélioration.
- Amélioration des méthodes de travail, sites web et gestion des demandes de devis.
- Suivi des commandes et des stocks, fichiers fournisseurs et relances clients.

PointBridge Market Advisory

Nous aidons les entreprises à comprendre le marché sénégalais, identifier les bons interlocuteurs et préparer leur développement commercial.

- Études sectorielles, analyse de la concurrence et veille économique sourcée.
- Recherche de distributeurs et représentants, cartographie des acteurs et préparation commerciale.
- Confiez votre représentation à PointBridge ou demandez-nous de rechercher une autre entreprise locale.

Un périmètre défini

Avant le démarrage, nous convenons des livrables, responsabilités et honoraires. Les diagnostics sont disponibles seuls. Toute vente de produits nécessite un devis confirmé. Les mises en relation ne garantissent ni vente ni exclusivité.

Mass Dioukhane / Consultant international
contact@pointbridge.sn / pointbridge.sn
Téléphone: +221 76 574 81 36